FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI STRATEGI PEMBERIAN KREDIT DAN DAMPAKNYA TERHADAP NPL (Non Ferforming Loan)

(Studi Kasus pada BPR NTB SELONG Lombok Timur)



SKIRPSI

Oleh:

ZULAIHA

37561368FE11

Diajukan untuk Memenuhi sebagian dari Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi.

> FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS GUNUNG RINJANI SELONG 2015

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul:

FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI STRATEGI PEMBERIAN KREDIT DAN DAMPAKNYA TERHADAP NPL (NON PERFORMING LOAN)

Yang disusun oleh:

Nama

: ZULAIHA

NPM

: 37561368FE11

Program studi

: Akuntansi

Fakultas

: Ekonomi

Skripsi telah diterima sebagai suatu kebulatan studi program strata satu (S-1) pada Fakultas Ekonomi Universitas Gunung Rinjani

Menyetujui,

Pembimbing I

Eko Prihartono, SE, M, MA

NIND: 08123127202

Pembimbing II

Siti Reuni Inayati SE,M.Ak

NIND:

Dekan
Fakultas Ekonomi UGR

Lulu

Drs A.M.Maturidi, M.Ak

Tanggal Pengesahan:2015

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul:

FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI STRATEGI PEMBERIAN KREDIT DAN DAMPAKNYA TERHADAP NPL (NON PERFORMING LOAN)

Yang disusun oleh:

Nama

: ZULAIHA

NPM

: 37561368FE11

Program studi

: Akuntansi

Fakultas

: Ekonomi

Telah dipertahankan didepan dewan penguji pada Tanggal 26 Oktober 2015 dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima

Ketua Penguji

NIND: 08123127202

Anggota Penguji

Siti Reuni Inayati SE,M.Ak

Anggota Penguji

Dekan

Fakultas Ekonomi UGR

Tanggal Pengesahan:2015

ABSTRAK

Masalah yang diangkat dalam penelitian ini adalah untuk mengetahui factor-faktor yang mempengaruhi strategi pemberian kredit pada BPR NTB Lombok Timur tahun 2014 .Untuk melakukan analisis terhadap tujuan yang telah ditetapkan, data dikumpulkan dari 42 responden BPR di Lombok Timur dengan menggunakan kuesioner. Selanjutnya data yang terkumpul dianalisis dengan menggunakan analisis deskriptif kuantitatif dengan bantuan SPSS.Versi16.

Hasil pengujian hipotesis yang dilakukan menunjukkan bahwa Tingkat suku bunga, jangka waktu kredit, Cara pemasaran kredit, Tehnologi informasi, Kerja sama dengan pihak lain tidak berpengaruh terhadap NPL, sedangkan untuk Nilai personal berpengaruh terhadap NPL.

Berdasarkan hasil pengujian hipotesis, maka terdapat beberapa implikasi manajerial yang dapat berkaitan dengan penetapan strategi pemberian dilakukan kredit untuk menekan/menurunkan NPL, yaitu mempertimbangkan faktor alam dalam strategi pemberian kredit di sektor pertanian, menganalisis kondisi ekonomi dan persaingan usaha saat ini dan melakukan forecasting / peramalan terhadap kondisi yang akan datang, melakukan pelatihan kepada AO untuk mempertajam analisis kredit, menjamin bahwa proses pengajuan dan pencairan kredit yang cepat dan mudah menyediakan berbagai alternatif pilihan bagi debitur untuk membayar kreditnya, menyediakan prosedur baku pemberian kredit,melakukan survey tempat usaha terhadap pengajuan kredit usaha, melihat dan menganalisis laporan keuangan dari usaha yang dijalankan oleh debitur, dan mencari informasi mengenai ada tidaknya ikatan antara debitur dengan lembaga keuangan yang lain, mengecek status usaha dan tempat tinggal debitur.

Kata kunci: Tingkat suku bunga, Jangka waktu, Cara pemasaran, Nilai personal,

Tehnologi Informasi, Kerja sama dengan pihak lain dan NPL (Non

Performing Loan)